

msi™

MSI RESELLER PROGRAMM

PARTNERSCHAFT, DIE SICH LOHNT



JETZT REGISTRIEREN:
WWW.MSI-PARTNER.DE

- 3  EDITORIAL
- 4  VISION
- 6  DAS MSI-RESELLER PROGRAMM
- 8  MSI PROJEKTE
- 10  REFERENZEN

SEHR GEEHRTER PARTNER,

MIT UNSEREM NEUEN GESTAFFELTEN PARTNERPROGRAMM MÖCHTEN WIR IHNEN DIE MÖGLICHKEIT GEBEN, GEMEINSAM MIT MSI ZU WACHSEN. OB SIE NUN EIN FACHHANDELSGESCHÄFT BETREIBEN ODER EIN HOCH SPEZIALISIERTES SYSTEMHAUS MIT HUNDERTEN VON MITARBEITERN FÜHREN: MIT DEM MSI PARTNERPROGRAMM ERFAHREN SIE JEWEILS DIE OPTIMALE INDIVIDUELLE WACHSTUMSFÖRDERUNG UND VERGÜTUNG.



Wir von MSI haben in die Partnerschaft zum Handel in drei wesentliche Bereiche investiert: In Service, Partnerprogramm und den neuen Bereich der Projektförderung. Jeder der Bereiche bietet spezielle Benefits, die die täglichen Herausforderungen des Handels berücksichtigen.

Allem voran haben wir ein völlig neues Servicekonzept rund um die Produkte von MSI geschaffen - mehr Informationen hierzu finden Sie in unserer neuen Servicebroschüre bzw. unter www.msi-service.de.

So wie sich die Technologien ständig wandeln, so haben sich auch die Anforderungen an den Handel geändert. Durch das hohe Niveau an Fachwissen und Know-how ist der gehobene Handel der bevorzugte Ansprechpartner von Mittelstand und Industrie. Mit Hilfe unserer Projektunterstützung möchten wir unsere Partner bei der Erschließung dieser vertikalen Märkte unterstützen. Auf den folgenden Seiten erfahren Sie mehr über diese neuen und spannenden Möglichkeiten.

Viel Spass beim Lesen wünscht Ihnen

Jens Greeb
Leader Component Sales Team

„HOCHWERTIGE PRODUKTE SCHAFFEN TREUE KUNDEN“ IST SEIT 1986 DAS ZIELFÜHRENDE MOTTO VON MSI. AUS DIESEM GRUND ARBEITET MSI FORTLAUFEND MIT VOLLER KRAFT DARAN, IN FORSCHUNG UND ENTWICKLUNG SPITZENLEISTUNG ZU ERBRINGEN. MIT EINEM ERFAHRENEN TEAM AUS 2500 ENTWICKLUNGSINGENIEUREN SCHAFFEN WIR PREISGEKRÖNTE, INNOVATIVE PRODUKTE IN SPRICHWÖRTLICHER MSI QUALITÄT.



MIT DEM MSI PARTNERPROGRAMM HABEN WIR EINEN BAUSTEIN FÜR GEMEINSAMEN ERFOLG GESCHAFFEN. MIT DIESEM VOLLUMFÄNGLICHEN KONZEPT UNTERSTÜTZEN WIR SIE PROFESSIONELL UND UMFANGREICH IN DEN FOLGENDEN BEREICHEN:

Konzentrieren Sie sich auf die wichtigen Dinge – Ihre Kunden

Wir bei MSI bekennen uns zum Handel und zu unseren Resellern als starke Partner an unserer Seite, die wir bei ihren täglichen Geschäften unterstützen. Unsere Mitarbeiter sorgen dafür, dass Sie sich als MSI Partner auf die wichtigen Dinge konzentrieren können: **Ihr Wachstum und Ihre Kunden.**

Gemeinsam neues Wachstum schaffen

Nur gute Produkte allein zu entwickeln, reicht uns bei MSI nicht. Erst durch die Einbettung in unser Partnerkonzept erreichen unsere Produkte die volle Marktstärke. Anspruchsvolle Endkunden erwarten heute mehr als nur ein Produkt – sie möchten Lösungen. Angefangen bei technischer Unterstützung, produktbegleitender Dienstleistung bis zu umfassender Beratung. Eine große Aufgabe, die nur in Zusammenarbeit mit kompetenten Partnern gelingen kann: Unseren MSI Handelspartnern.

Neues Margenpotenzial mit dem MSI-Ersatzteil-Shop

Mit dem MSI Ersatzteil-Shop bieten wir unseren Resellern eine einfache Möglichkeit, Ersatzteile mit gutem Margenpotenzial für eine große Auswahl von MSI Produkten zu ordern. Endkunden können so die Nutzungsdauer von MSI Produkten bis weit über die Garantiezeit hinaus erhöhen. Resellern ermöglicht der MSI-Onlineshop zusätzlichen Dienstleistungsumsatz und hilft dabei, Kundenvertrauen und Kundenbindung zu stärken.



WWW.MSI-SHOP.DE

Hochwertige Produkte schaffen treue Kunden

DAS MSI PARTNERPROGRAMM – DIE BASIS IHRES ERFOLGES MIT PRODUKTEN VON MSI

Mit den einzelnen Partner-Stufen bieten wir unseren Resellern einen leichten Einstieg in eine Partnerschaft, die sich bezahlt macht. Unsere Partner genießen von Anfang an eine Vielzahl von Vorzügen für die Schaffung von Wettbewerbsvorteilen.

msi | Channel Partner

Als MSI Channel-Partner profitieren Sie von kostenlosen Unterstützungsleistungen – ohne Mindestumsatzvorgaben und sonstige Verpflichtungen.

- ✓ Reseller-Hotline für technischen Support
- ✓ Direkte RMA-Abwicklung bei MSI
- ✓ Partner-Portal
- ✓ E-Mail-Infoservice zu aktuellen Produkten, Verfügbarkeit, Sonderaktionen
- ✓ BIOS- und Treiber-Updates
- ✓ Downloadbereich für Datenblätter, Bilder, Produktübersichten
- ✓ Kostenlose POS-Ausstattung, Prospekte, Flyer, kleine Werbegeschenke
- ✓ Teilnahme an Sonderaktionen
- ✓ Option auf Teilnahme an Wachstumsprogrammen

msi | Marketing Partner

Als MSI Marketing-Partner haben Sie sich für eine enge Zusammenarbeit mit MSI entschieden. Zusammen mit uns starten Sie interessante Marketing-Aktionen und erhalten dafür direkte Unterstützung von Herstellerseite.

- 50.000,- Euro Mindestumsatz pro Jahr mit Produkten von MSI
- ✓ Bis zu 50% finanzielle Beteiligung an Marketingaktionen mit MSI-Produkten

msi | Fokus Partner

Als absatzstarker MSI Fokus-Partner profitieren Sie von einer direkten Zusammenarbeit mit MSI. Fokus-Partner erhalten einen persönlichen Ansprechpartner direkt im Hause MSI, Price-Protection (Systeme & Notebooks), Marketingunterstützung und einen individuellen Salesplan.

- 250.000,- Euro Mindestumsatz pro Jahr mit Produkten von MSI
- ✓ First Price Protection
- ✓ Event-Unterstützung
- ✓ Bonusprogramm

Hinweis: Irrtümer und Änderungen vorbehalten

MSI PARTNERPROGRAMME

HÄNDLERVORTEILE	PARTNERSTATUS		
	msi Channel Partner	msi Marketing Partner	msi Fokus Partner
Kostenloser technischer Support	✓	✓	✓
Direkte RMA-Abwicklung	✓	✓	✓
Vorab-Austausch-Service (Mainboards)	✓	✓	✓
Kostenlose Abholung und Reparatur des Geräts beim Endkunden	✓	✓	✓
8 Tage DOA (Dead on Arrival)	✓	✓	✓
E-Mail-Infoservice	✓	✓	✓
Kostenloses POS-Material	✓	✓	✓
Dedizierte Marketingaktionen	✓	✓	✓
Projektkonditionen	✓	✓	✓
Try & Buy (Systeme & Notebooks)	✓	✓	✓
Bezugsquellenlistung auf der MSI Homepage	✓	✓	✓
Spezielle Händler-Konditionen im MSI-Ersatzteilshop	✓	✓	✓
Werbekostenzuschuß	–	✓	✓
Event-Unterstützung	–	–	✓
Persönlicher Ansprechpartner im Key-Account	–	–	✓
Bevorzugte Warenallokation	–	–	✓
First Price Protection (Systeme & Notebooks)	–	–	✓
Exklusive Bezugsquellenlistung (Commerce-Connector)	–	–	✓
Bonifizierung	–	–	✓
Erforderlicher Jahresumsatz	unter € 50.000	> € 50.000,-	> € 250.000,-

Die Registrierung für das Partnerprogramm dauert nur wenige Sekunden und bringt Ihnen bares Geld.

➤ REGISTRIEREN SIE SICH JETZT UNTER:
WWW.MSI-PARTNER.DE

Projekte mit MSI - gemeinsam gewinnen

IN EINEM PROJEKTGETRIEBENEN MARKT MACHT PARTNERSCHAFT STARK, DIES GILT BESONDERS IN KOMPLEXEN MÄRKTEN WIE DEM IT-MARKT.



Sie kennen Ihren Kunden und dessen spezielle Anforderungen, wir haben das technische Know-how und die flexiblen Fertigungsressourcen.

In enger Zusammenarbeit mit Ihnen und Ihrem Kunden setzen wir erfolgreich Projekte um und schaffen so neue Möglichkeiten für unsere Partner.

Um Sie von Anfang an perfekt unterstützen zu können, haben wir spezielle Projektteams zur Ihrer persönlichen Betreuung geschaffen.

Sie haben einen Kunden mit speziellen Anforderungen? Sie brauchen Unterstützung bei einem aussichtsreichen Vorort-Termin?

Kein Problem – rufen Sie Ihren MSI Projektbetreuer an und lassen Sie uns über die Unterstützungsmöglichkeiten für Ihr spezielles Projekt sprechen.

KONTAKT: DE-PROJEKTE@MSI.COM



FACHMÄNNISCHE BERATUNG VON ANFANG AN, SO GEHEN WIR GEMEINSAM VOR:

PROJEKTEINGANG

- Gemeinsame Abwägung der Projektbedingungen
- Direkter Kontakt zum Reseller und zum Endkunden
- Abklärung des Einsatzgebietes und der technischen Voraussetzungen
- Projektschutz



WIR SCHÖPFEN UNSERE TECHNISCHEN MÖGLICHKEITEN AUS, DAMIT IHRE KUNDEN ZUFRIEDEN SIND:

HARDWARE-UNTERSTÜTZUNG

- Bereitstellung einer Teststellung
- Hardware-Anpassungen
- BIOS-Anpassungen



SIE BENÖTIGEN SPEZIELLE UNTERSTÜTZUNG, UM IN EINEM PROJEKT WETTBEWERBSFÄHIG ZU SEIN? WIR BIETEN IHNEN:

PROJEKTUNTERSTÜTZUNG

- Forecast-Planung
- Projektbegleitender Support unseres FAE- und RMA-Teams
- Planung des Bezugskanals
- Projektkalkulation
- Individuelle Garantieverweiterung
- Anpassung der Support- und RMA-Abläufe
- Bevorzugte Warenallokation

DAS MSI PARTNERPROGRAMM – STUFEN ZUM GEMEINSAMEN ERFOLG

In Zusammenarbeit mit seinen Resellern hat MSI schon eine Vielzahl an interessanten Projekten erfolgreich umgesetzt. Mit einer umfassenden Projektunterstützung hat MSI neue Möglichkeiten des Wachstums für seine Reseller geschaffen. Die hier aufgeführten Referenzen zeigen nur einen kleinen Ausschnitt unserer internationalen Projekte und sollen einen kurzen Überblick über die vielseitigen Möglichkeiten der Projektunterstützung geben.

Seit über 300 Jahren steht Forschen, Heilen und Lehren bei der Charité - Universitätsmedizin Berlin an erster Stelle. Der Campus der Charité verteilt sich auf vier Standorte, zu denen über 100 Kliniken und Institute gehören. Diese unterteilen sich in 17 CharitéCentren. Mit rund 13.000 Mitarbeitern ist die Charité - Universitätsmedizin Berlin eine der größten Universitätskliniken Europas.



Anforderungen: Benötigt wurde ein schnell und einfach zu bedienendes Touch System mit VESA Befestigung und Full HD Auflösung. Dieses System soll als digitale Patientenakte im medizinischen Umfeld eingesetzt werden. Durch die notwendige 24 Stunden Erreichbarkeit ist eine hohe Energieeffizienz äußerst wichtig.

Lösung: Speziell auf die medizinischen Anforderungen angepasst, findet der MSI All-in-One TouchPC AE2220 seinen Einsatz in den Aufwächerräumen der Charité Berlin. Eingabe und Abruf der Patientendaten erfolgt platzsparend und einfach über das 22" große Touch Display.

Vorteile für den Kunden: Der MSI All-in-One TouchPC bietet die optimale Plattform für die neue digitale Patientenakte. Die Arbeitsabläufe der behandelnden Ärzte werden effektiver gestaltet, wodurch mehr Zeit für den Patienten bleibt.

Die PSB GmbH Dreieich, ein Unternehmen der Bechtle Gruppe, entwickelt und produziert in Zusammenarbeit mit Herstellern aus der Medizintechnik, dem Maschinen- und Anlagenbau, der Mess- und Regelungstechnik industrielle PC-Systeme, welche den teilweise extremen Rahmenbedingungen am jeweiligen Einsatzort Rechnung tragen müssen.



Anforderungen: An die verbaute Hardware werden sowohl im medizinischen Umfeld als auch durch die besonderen Erfordernisse des industriellen Einsatzes nur die höchsten qualitativen Anforderungen gestellt. Hierzu werden für die Systeme individuelle medizinische Zulassungen erwirkt. Die Geräte entsprechen den erhöhten Anforderungen eines weltweiten Einsatzes.

Lösung: Zur Erfüllung der hohen Anforderungen kommen MSI-Grafikkarten und Mainboards zum Einsatz. Sie dienen als Komponenten von PC basierten Steuerungen und medizinischen Systemen.

Vorteile für den Kunden: Die MSI-Komponenten garantieren hohe Qualität und Langlebigkeit durch Military Class II Standards sowie Imagestabilität und überdurchschnittliche Energieeffizienz.



Sie wollen mehr über unsere Projektunterstützung erfahren? Informieren Sie sich jetzt über die Vielzahl an Möglichkeiten. Oder senden Sie uns Ihre ganz persönliche Case-Study

INFORMIEREN SIE SICH JETZT UNTER:
WWW.MSI-PARTNER.DE/PROJEKTE



Ein Forschungsteam des Dian Fossey Gorilla Fund (DFGF) kämpft im Karisoke Research Center auf 3500 Höhenmetern inmitten von acht Vulkanen für den Schutz der bedrohten Berggorillas.

Anforderungen: Ziel ist es, Videomaterial in bester HD-Qualität über das Leben der Berggorillas in freier Wildbahn zu produzieren. Mit Hilfe mobiler Schnittplätze können die spannenden Aufnahmen aus der freien Wildbahn von den Studenten direkt verarbeitet werden.

Lösung: Zusammen mit der benefiz e.V. hat MSI dazu leistungsstarke und robuste Gaming-Notebooks (GT640) zur Verfügung gestellt, die den hohen Anforderungen der Videoverarbeitung gerecht werden. Damit lassen sich die Videos für die unterschiedlichen Verbreitungs Kanäle wie Facebook, YouTube oder als Rohmaterial für Fernsehkanäle aufbereiten.

Vorteile für den Kunden: Die weltweite Garantie und der Support von MSI Deutschland waren laut Hauke Hayen ausschlaggebend (Vorstand benefiz e.V.). Hochwertige Komponenten in einem besonders widerstandsfähigen Aluminium Gehäuse sorgen außerdem für höchste Zuverlässigkeit auch unter rauen Bedingungen.



Hetzner Online ist ein professioneller Webhosting-Dienstleister und erfahrener Rechenzentrenbetreiber. Seit 1997 stellt das Unternehmen Privat- und Geschäftskunden leistungsstarke Hosting-Produkte sowie die notwendige Infrastruktur für den reibungslosen Betrieb von Websites zur Verfügung.

Anforderungen: Grundlage eines jeden Rechner- und Serversystems ist das eingesetzte Mainboard. Gerade im Serverumfeld werden höchste Ansprüche an Energieeffizienz und Zuverlässigkeit gestellt.

Lösung: MSI bietet mit den entsprechenden Mainboards und den verbauten Military Class II Komponenten eine leistungsstarke und hoch zuverlässige Plattform.

Vorteile für den Kunden: Die Hi-c Caps und Super Ferrite Chokes der Military Class II-Komponenten bieten ausgezeichnete Leistung, beste Energieeffizienz und höchste Stabilität für extreme Ansprüche. Zusätzlich garantieren die Solid Caps (Polymerkondensatoren) eine zehnfach längere Lebensdauer im Vergleich zu anderen Kondensator-Varianten.



EDITORIAL



VISION



RESELLER PROGRAMM



MSI PROJEKTE



REFERENZEN



MSI Technology GmbH
Hanauer Landstraße 328-330
60314 Frankfurt

Telefon: +49 (0)69 40893-0
Telefax: +49 (0)69 40893-202
www.msi-partner.de

msi